



EIGENBRODT

Das Handwerk exportiert

G. K. Walter Eigenbrodt

Ein Handwerksbetrieb exportiert !



von Andrea Dahl



Übersicht

- Firmenvorstellung
- 55 Jahre Exporttätigkeit
- Erfahrungen in den neuen EU-Beitrittsländern
- Der Weg ins Exportgeschäft



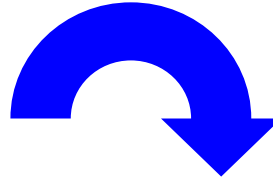


EIGENBRODT

Das Handwerk exportiert



EIGENBRODT



**feinmechanische Werkstatt
Elektronikabteilung**



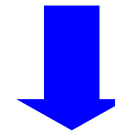
Zulieferbetrieb
von Einzelteilen
und Kleinserien
für
Medizintechnik
und Luftfahrt



Entwicklung
und Bau
von
Handling-
maschinen



Vertrieb von
Fremdprodukten
z.B.
Grundwasser-
Datenlogger und
met. Instrumente



Eigene Produkt-
palette mit
umweltmeß-
technischen und
meteorologischen
Instrumenten



Weltweiter Export der eigenen Produkte (auch in EU-(Beitritts)-länder)

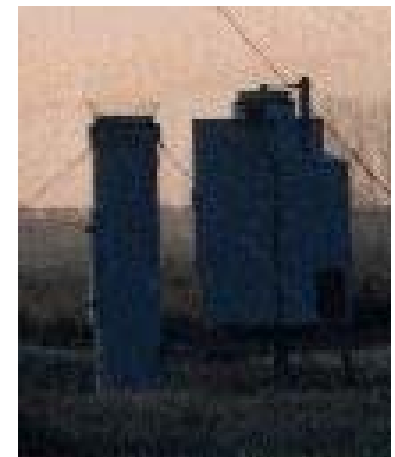


55 Jahre Exporttätigkeit



Beginn der Exporttätigkeiten in den 50er Jahren mit Wasserstofferzeugern und Metallspritzgeräten nach Schweden, Jordanien und in die Schweiz

- Später erfolgt die Verlagerung der Entwicklung und Produktion in den Bereich meteorologischer Instrumente und umweltmesstechnischer Anlagen
- Heute exportieren wir Sensoren und Instrumente weltweit





ERFAHRUNGEN IN DEN NEUEN EU-BEITRITTSLÄNDERN

- **1994 Ausschreibung und Finanzierung des Black-Triangle-Projektes durch die EU**
- **Ziel des Projektes war eine wissenschaftliche Vergleichsstudie zum Thema “Saurer Regen“**
- **Verkauf und Export von 11 Stück Niederschlagssammlern über eine Consultingfirma, jeweils nach Bayern, Polen und die Tschechoslowakei**



Aufbau der nationalen Meßnetze

Polen	Zu Beginn Direktkauf bei Eigenbrodt, heute Zusammenarbeit mit einer Partnerfirma
Slovenien	Verkauf durch Partnerfirma
Czechische Republik	Verkauf durch Partnerfirma
Slovakei	Aufbau des nationalen Meßnetzes geplant, Verkauf durch Partnerfirma

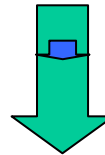


2005 / 2006

**Umrüstung der, für das Triangle-Projekt, nach Tschechien
gelieferten Niederschlagssammler zur Eingliederung in das
nationale Meßprogramm**

Lieferung der Teile ➔ Eigenbrodt

Umrüstung der Niederschlagssammler ➔ Partnerfirma



RESUMEE

**Seit über 10 Jahren gute bis sehr gute Erfahrungen mit unseren
Partnerfirmen und den Endkunden**

**Von Beginn an kompetente Partner mit dem
notwendigen Know-How**



DER WEG ins EXPORTGESCHÄFT

- 1) Voraussetzungen
- 2) Tipps





Voraussetzungen

- 1) Ihre Firma hat am heimischen Markt ein erfolgreiches Produkt/Dienstleistung plaziert**
- 2) Sie oder einer Ihrer Geschäftsführer beherrscht die englische Sprache (möglichst perfekt)**
- 3) Sie und alle Mitarbeiter sind bereit mit Partnern zusammenzuarbeiten**
- 4) Sie haben Zeit**



Tipps

- 1) Sprechen Sie mit Kollegen die bereits im Export tätig sind**

- 2) Ihr Kooperationspartner sollte**
 - in der Branche erfolgreich tätig sein**
 - Referenzen vorweisen können**
 - über ausreichende Kapazitäten verfügen**

- 3) Die Firmenphilosophien sollten harmonisieren**



- 4) **Kammern und Verbände können Informationen und Hilfestellungen geben- *aber versprechen Sie sich nicht zuviel von deren Arbeit***

- 5) **Gehen Sie auf keine Kooperations- oder Vertragsbedingungen ein die Sie nicht erfüllen können oder wollen – *Verträge sind verhandelbar***

- 6) **Auch in der heutigen globalisierten Welt gilt:**

„ Andere Länder – andere Mentalitäten“



EIGENBRODT

Das Handwerk exportiert

VIELEN DANK

für Ihre Aufmerksamkeit !



www.eigenbrodt.de